

Costes de reconversión y producción para melocotón y nectarina

Producir fruta de mayor calibre y entregarla a la central calibrada y seleccionada son los objetivos para estar en el mercado

El balance económico para los productores de melocotón y nectarina del año 2005 será mayoritariamente negativo, superando en mucho el que ya fuera problemático año 1992. Los precios y liquidaciones que se van dando de las variedades recolectadas de junio a octubre llegan tímidamente y ponen de manifiesto pérdidas que oscilan entre 0,06 euros y 0,15 euros/kg con relación al costo de producción.

Francisco J. Miarnau Doménech.

Ingeniero técnico agrícola y productor.

En estas circunstancias, el fruticultor se está replanteando la conveniencia de efectuar nuevas plantaciones, renovar las existentes o dar continuidad a la actividad por la que ha apostado junto con su familia. La situación se presenta difícil para la pequeña, mediana o gran explotación y el futuro no se vislumbra nada claro.

Una buena producción de melocotón y nectarina es la que todos deseamos en casa pero que no quisiéramos que la tuviese

el vecino, y unos elevados stocks de manzana y pera de la campaña 2004, incrementados por las múltiples importaciones del hemisferio sur en el mismo 2005, han sido causa de una sobreoferta en los mercados que han hundido los precios en origen, sin que por ello el consumidor, en la mayoría de los casos, se haya visto favorecido o beneficiado en el precio final.

Ante las perspectivas de ser aprobadas las ayudas para la reconversión varietal para 2006, el fruticultor espera que el accidente económico de 2005 sea más coyuntural que estructural, haciéndose necesario calcular la inversión que exige efectuar una nueva plantación para tomar la decisión más correcta.

Por ello, daremos una serie de datos sobre costes que inciden en la instalación de nuevas plantaciones de frutales de hueso, y de los inputs que gravan la producción de melocotón y nectarina. Todos los costes son reales, provienen de nuestra explotación familiar de 110 ha radicada en la comarca del Segrià, en la provincia de Lleida, integrada por diferentes fincas de superficies que van de 4 a 15 ha, de las que 38 ha son de melocotón y nectarina, 24 ha de manzano, 38 ha de peral, 7 ha de cerezo y 3 ha de albaricoquero. Todos los años se renuevan entre 6 y 10 ha.

En la renovación de plantaciones partimos de una serie de condicionantes:



FRUTALES DE HUESO dossier

1º) Practicamos el arranque de la plantación existente o partimos de parcelas dedicadas a cultivos extensivos.

2º) No efectuamos movimientos de tierras, nivelaciones. En caso de riego por inundación, se limita a un paso de láser.

3º) De existir problema de hongos en el suelo, se desinfecta con productos autorizados a tal fin. No tenemos necesidad de utilizar nematocidas.

4º) Los marcos de plantación para melocotón-nectarina los tenemos establecidos en 5 x 3 m, lo que nos da una densidad de plantación de 666 árboles/ha.

5º) Consideramos un período de formación de dos años en riegos localizados y con fertirrigación en tierras vírgenes y de tres años en segundas o terceras plantaciones.

Detalle y análisis de costes por hectárea en la realización de nuevas plantaciones

1º) Arranque en caso de renovación, destrucción, subsolado, láser: 1.050 €/ha (sólo en reconversión)

2º) Desinfección por problemas de *Armillaria* y *Phytophthora*: 2.700 €/ha (opcional)

3º) Replanteo de plantación: 30 €/ha

4º) Planta certificada de 4 a 7 €/u. Media 6 € x 666 árboles: 3.960 €/ha

5º) Royalties:

Variedades convencionales: 0 €/ha.

Variedades protegidas A: 3.000 €/ha

Variedades protegidas B: 6.000 €/ha (posibilidad negociación)

6º) Trabajos de plantación, riego, acondicionamiento de planta: 250 €/ha.

7º) Instalación riego localizado, tuberías PVC y parte superficial. No se consideran los gastos de cabezal: 1.500 €/ha.

Formación y gastos mantenimiento

Primer año

1º) Podas de verano, fitosanitarios, herbicidas y siegas, fertilización: 900 €/ha.

2º) Riego, energía, combustibles, gastos generales: 250 €/ha.

3º) Rendimiento del suelo o alquiler de la tierra: 600 €/ha.

Segundo año

En segundo verde, en plantaciones efectuadas en suelos vírgenes o en los que se ha practicado desinfección, obtenemos producciones de 4 t/ha.

1º) Poda de formación de invierno: 400 €/ha

2º) Fertilización, fitosanitarios, podas en verde, aclareo, recolección: 1.500 €/ha.

3º) Agua, combustibles, gastos generales: 350 €/ha.

4º) Rendimiento de la tierra o alquiler: 600 €/ha.

5º) Seguro pedrisco: 90 €/ha.

Ingresos por producción de 4.000 kg a un precio medio de 0,30 €/kg: 1.200 €/ha.

El resumen de gastos amortizables en plantaciones donde la formación es de dos años y en las que en tercera hoja obtenemos producciones superiores a las 12 t se muestra en el **cuadro I**. Los resultados del cuadro muestran que nos podemos mover en un abanico de 10.430 a 20.180 €/ha (contabilizando ya la deducción correspondiente a los ingresos obtenidos por la producción).

Ibercaja-documenta

Empresa agraria

Nuevo

Servicio de información y documentación de la Escuela Agraria de Cogullada



Ibercaja Documenta Olivo



Ibercaja Documenta Vid



Ibercaja Documenta Hortalizas



Ibercaja Documenta Frutas



Ibercaja Documenta Herbáceos



Ibercaja Documenta Ovino



Ibercaja Documenta Vacuno



Ibercaja Documenta Porcino

www.ibercajadocumenta.net

Una **herramienta útil** para la toma de decisiones.

► Para más información:

Teléfono:
976 46 40 34

Correo electrónico:
buzon@ibercajadocumenta.net



iberCaja

Obra Social y Cultural

RENTABILIDAD

CUADRO I. RESUMEN DE GASTOS DE PLANTACIÓN Y FORMACIÓN LENTA 2ª HOJA.

	Gastos €/ha	Ingresos €/ha
a) Importe mínimo	5.740	
b) Con reconversión	6.790	
c) Con desinfección	9.490	
d) Con royalties 3.000 €/ha	12.490	
e) Con royalties 6.000 €/ha	15.490	
Gastos formación 1ª hoja	1.750	
Gastos formación 2ª hoja	2.940	
Ingresos por producción		1.200

Consideramos que por necesidades de actualización varietal y por período óptimo de producción, la vida útil productiva de una plantación de melocotoneros es de trece años. En consecuencia, la amortización de plantación incidirá entre 802 y 1.552 €/ha.

Obteniendo producciones medias de 20 t/ha, la incidencia en t producida será de: 40 €/t a 77,60 €/t.

La incidencia en porcentaje sobre el valor acumulado de la producción, de la planta de vivero con sus royalties se ha calculado de la siguiente forma:

- Para una producción acumulada en trece años útiles con una media de 20 t/ha, se consigue un acumulado de 360 t.

- Importe planta certificada, royalties e incidencia:

a) 3.960 €/ha + 3.000 €/ha = 6.960 €/ha; 19,30 €/t.

b) 3.960 €/ha + 6.000 €/ha = 9.960 €/ha; 27,60 €/t.

- Si consideramos un valor medio por kg de 0,30 €, el porcentaje sobre este valor es: a) 5,30%, b) 7,60 %.

Resumiendo, el obtentor y viverista participan en variedades protegidas entre un 5,30% y un 7,60% del valor bruto de nuestra producción. Éste es un tema para meditarlo, y más cuando las perspectivas puestas en la variedad no coinciden con la realidad, o bien a los dos años se ve superada por otra presentada por el mismo que nos proporcionó la que plantamos.

Como podemos ver, en la mayor parte de casos el valor de la plantación supera el del suelo. Este aspecto se ha hecho realidad y se está acentuando desde hace diez años.



CUADRO II. COSTES DE PRODUCCIÓN E INGRESOS EN FUNCIÓN DE LA VARIEDAD CULTIVADA

Variedades M=Melocotón-N=Necta.	Fecha Recolección	Producción t/ha	Mano de obra y maq. en €/t			Fitosani- tarios/Aplic.	Fertilización Correctores	Carburante Aceites, etc.	Seguro Pedrisco	Varios gastos Generales	Amortiza- ciones.	Total Gast.	Venta a Centrales €/t	Balance 2005 Result. €/t
			Poda	Aclareo	Recolección									
M=ROYAL GEM	21/6 a 2/07	20	40	58	72	40	9	9	22	35	40	325	270	-55
M=ELEGANT LADY	27/7 a 12/8	30	30	62	61	30	6,5	6	22	30	30	277,5	190	-87,5
M=MERRIL O'ENRY	16/8 a 1/9	35	27	60	59	45	5,7	5,5	23	28	25	278,2	160	-118,2
M=CATERIN	13/7 a 22/7	25	30	60	60	30	7,6	9	22	32	33	283,6	160	-123,6
M=BABY GOLD 8	13/8 a 25/8	30	27	65	60	35	6,6	6	23	30	30	282,6	155	-127,6
M=MIRAFLORES	15/9 a 1/10	28	30	65	72	25	6,7	6	24	(*) 32	35	495,7	320	-175,7
N=HADE	16/6 a 1/7	20	45	72	60	40	9	9	22	35	40	332	187	-145
N=BIG TOP	23/6 a 2/7	25	20	40	59	35	7	9	23	32	33	258	275	17
N=VENUS	5/8 a 14/8	30	30	50	48	45	6,6	6	23	30	30	268,6	170	-98,6
N=ARES	1/9 a 14/9	35	25	50	42	45	5,7	6	23	28	25	249,7	170	-79,7

*A esta cifra hay que añadir 200 €/t derivados del embolsado.

**CUADRO III.
ESCANDALLO DE ELEGANT LADY.**

Calibre	kg	€/kg	Total kg	Importe €	Media €/t
70-80	2.482	0,33			
65-70	9.621	0,18			
60-65	2.817	0,12	17.186	3.014	176
55-60	1.246	0,10			
Destrio	1.020	0			
Pérdida efectiva 101,50 €/t (ingresos - gastos = beneficio neto) (176 €/t - 277,5 €/t = -101,50 €/t).					

► Costes de producción

Los costes de producción los tenemos dispuestos por conceptos al objeto de poder analizar su evolución, y así poder comparar con años anteriores y con otras explotaciones con las que intercambiamos información. Consideramos este capítulo básico para evaluar, tomar decisiones y llevar un control de la explotación.

En un primer apartado, y según veremos en cuadro esquemático, contemplamos la incidencia de la mano de obra sobre las operaciones de poda, aclareo y recolección; incluyéndose también la incidencia de la maquinaria para la realización de estas labores, como son: tractores, carretas, plamecas, etc. A continuación, la incidencia del control fitosanitario y fertilización, en que incluimos los costes de personal y amortización de maquinaria para la realización de estas labores. Por la importancia y aumentos en cadena de los carburantes y sus derivados, los consideramos específicamente. El capítulo de seguro de pedrisco es considerado para su comparación con otros sistemas de protección. Hay un apartado de varios o gastos generales y por supuesto el de amortizaciones. Para unificar criterios daremos costes de producción en €/t referidos al año 2005.

Haciendo un análisis del **cuadro II**, el resultado es francamente alarmante. Las pérdidas en capital circulante son enormes, con máximos de 130 €/t para el melocotón Miraflores embolsado que representan 3.640 €/ha. Será difícil digerir esta situación cuando solo en una variedad -Big Top- ha dado beneficios de 1.250 €/ha [(17 + 33 €/t) · 25 t/ha = 1.250 €/ha], si no tenemos en cuenta la amortización.

Hay otros datos que invitan a la reflexión, que exigen soluciones por parte de la Administración puesto que no están en manos del productor: El elevado incremento de los carburantes que superan los costes de fertilización merece la implantación de un gasóleo profesional que aminore este input.

El fuerte aumento del seguro del pedrisco invitará a muchos fruticultores a prescindir de él o a plantearse la instalación de redes protectoras, que además protegen la plantación de otras inclemencias y no plantean problemas ni discusiones cuando tenemos el accidente. El importe del seguro está entre los 550 y 805 €/ha; mientras que la amortización a veinte años de una protección en redes cuyo coste es de 15.000 €/ha supone 750 €/ha.

La incidencia de la mano de obra es del 30 al 45% del coste total. Actualmente tenemos una situación privilegiada frente a países competidores como Francia e Italia, con costes superiores a los nuestros. Nosotros partimos de costes de 6 a 7 €/h, ellos los tienen entre 10 y 12 €/h, pero el problema está en que deberemos competir con países como Turquía, que por latitud pueden producir melocotón y nectarina en épocas idénticas a



*La Agricoltura de Calidad
parte de las raíces*

TOP 24



*Nueva Transplantadora TOP 24
Un Operador cada 2 hileras
Distancia entre hileras regulable
de cm 60 a cm 120*



Tecnologías para hortic...
**Tecnologías para hortic...
tecnología para hortic...**

PREGUNTEN NUESTRO CATALOGO:

**ACOLCHADORAS • TRASPLANTADORAS TAMBIEN COMBINADAS
ENTABLONADORAS • PLANTADORAS DE PAPAS • APORCADORES
ARRANCADORAS DE PAPAS**

Via Guizzardj, 38 40054 BUDRIO BOLOGNA ITALIA
Tel. 051.80.02.53 Fax 051.69.20.611
www.checchiemagli.com info@checchiemagli.com



FERIA INTERNACIONAL
Semana Verde
de Galicia



14-18 junio, '06
**Semilla
de futuro**



Alimentación - Agricultura, Ganadería,
Maquinaria y Equipamientos,
Forestal y Madera,
Jardín, Huerta, Planta y Flor,
Mascotas y Pequeños Animales.



Silleda-Santiago



FEIRA INTERNACIONAL DE GALICIA
36540 SILLEDA · Pontevedra Tel 986 577000 · semanaverde@feiragalicia.com
www.feiragalicia.com

dossier FRUTALES DE HUESO

CUADRO IV. ESCANDALLO DE NECTARINA VENUS.

Calibre	kg	€/kg	Total kg	Importe €	Media €/t
70-80	6.814	0,29			
65-70	15.607	0,18			
60-65	4.344	0,12	31.570	5.506	174
55-60	1.986	0,10			
Destrío	2.819	0			
Pérdida efectiva 94,60 €/t (174 €/t · 268,6 €/t = 94,60 €/t).					

las nuestras con costes en mano de obra de 2 €/hora. Para manzana y pera, el problema puede venir de países del Este. En una palabra, la competencia la tendremos en casa.

Hay datos en las liquidaciones de la central que merecen reflexión. Como ejemplo se muestran los **cuadros III y IV**.

Como comentario a los **cuadros III y IV** se puede añadir que aunque demos como buenas las clasificaciones por calibres, las nuestras pueden no ser lo suficientemente representativas, con lo que el productor normalmente es el perjudicado. Aparte de que a estos escandallos no se tiene acceso hasta dos o tres meses después de entregar la fruta en la central, con lo que toda discusión es inútil.

Además, la diferencia de precios entre calibres es significativa: así, del calibre 70-80 al 65-70 es de 0,13 € de media, del calibre 70-80 al 65-60 es de 0,19 € de media, mientras que del 70-80 al 60-55 es de 0,21 € de media.

Por otra parte, el destrío por diversos defectos representa de un 6 a un 9% de la producción y su precio es 0. Y por último cabe destacar que con frecuencia, vemos que fruta clasificada como destrío se vende a precios de 1 a 1,50 €/kg en tiendas y supermercados. ■

Objetivos para los productores

1º) Mejorar los calibres de la producción, puesto que tenemos un mercado muy exigente en este aspecto. El calibre se relaciona con la calidad y los precios son razonables, con 300 €/t para calibres superiores a 70 mm.

2º) Ofrecer a la Central fruta precalibrada y seleccionada, con lo cual se eliminan posibles picarescas y abusos.

3º) Destruir los calibres pequeños o destinarlos a la industria, con lo que disminuiríamos la oferta destinada a consumo fresco, del que el único beneficiario es el comercio.

4º) Crear y estar en una interprofesional para hacer valer nuestra posición como productores, frente a un mercado especulativo que no tiene en consideración la defensa de la producción del país.

Ante esta problemática, el sector pide y aspira a una reducción de los costes. Esto puede paliar los resultados negativos en situaciones futuras. Pero la solución está en conseguir un precio de venta superior a los 320 €/t; todo lo demás es poner paños calientes a una situación que, de repetirse, puede ser causa de la desaparición de muchas empresas fruteras. ■